

När idéer ska utvecklas och företag ska växa

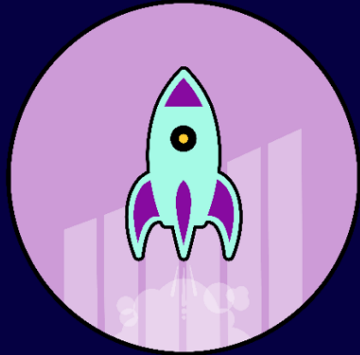


Finansieringsseminare 20-05-28

Heléne Öhvall

Almi investerar i tillväxt

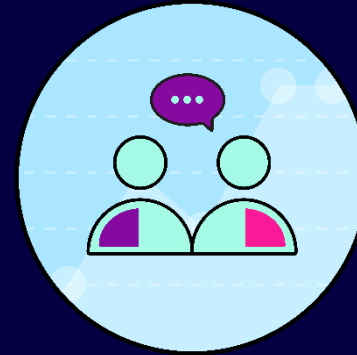
Finansiering och affärsutveckling



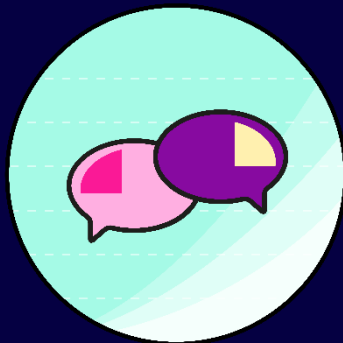
Seminarier



Smart coaching



Mentor



Utvecklingsdialog

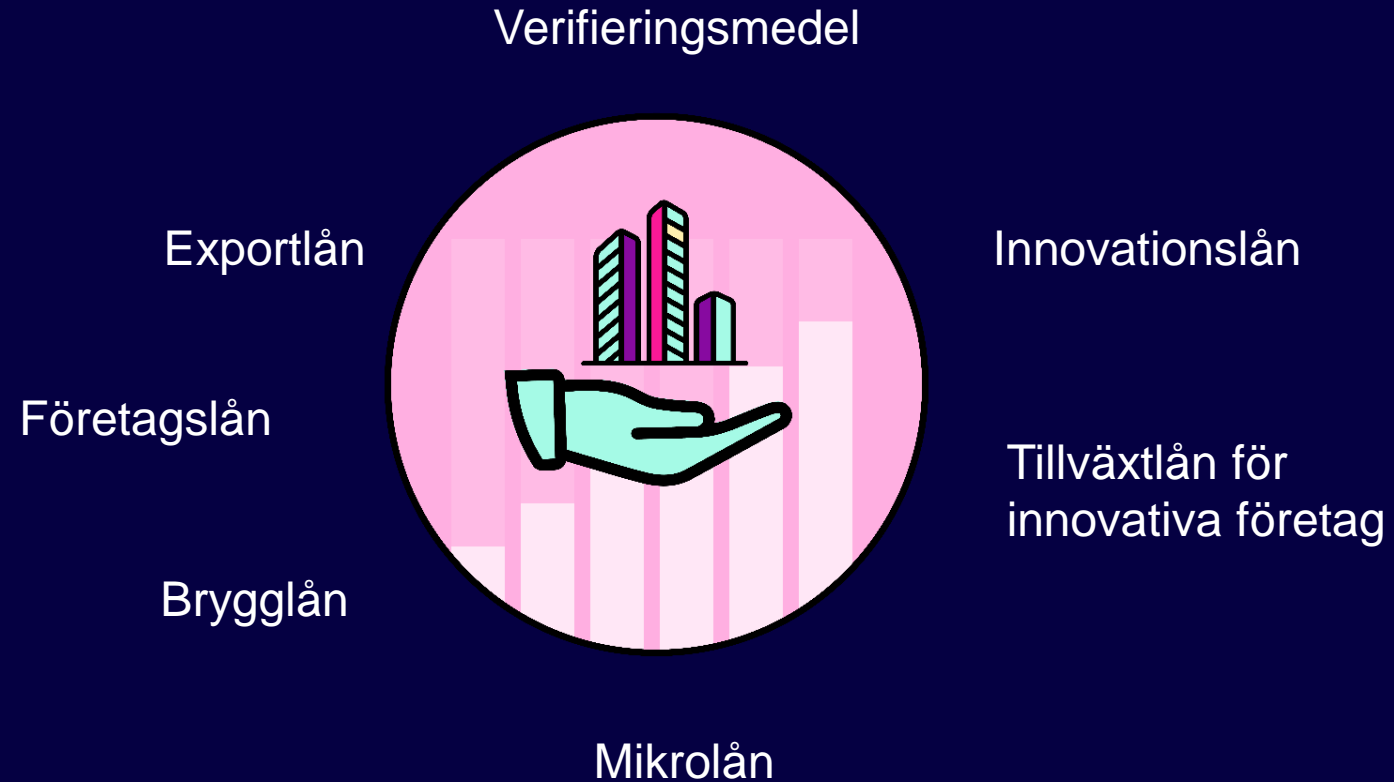


Visualisera
och simulera



Finansiering

Finansiering av tillväxten



Verifieringsmedel – testa om din idé håller

Kan användas för att bekosta externa tjänster för att göra:

- **Marknadsmässig förstudie**
verifiera kundbehov/marknadsundersökning, konkurrent/branschanalys m.m.
- **Teknisk förstudie**
prototyp, MVP, konstruktion, design m.m.
- **Juridisk förstudie**
nyhetsgranskning, patenterbarhetsbedömning, avtal m.m.
- **Hållbarhet**

Bidrag på max 25.000 kr till privatpersoner och upp till 50.000 kr till företag



Lånefond på 9 miljarder kr

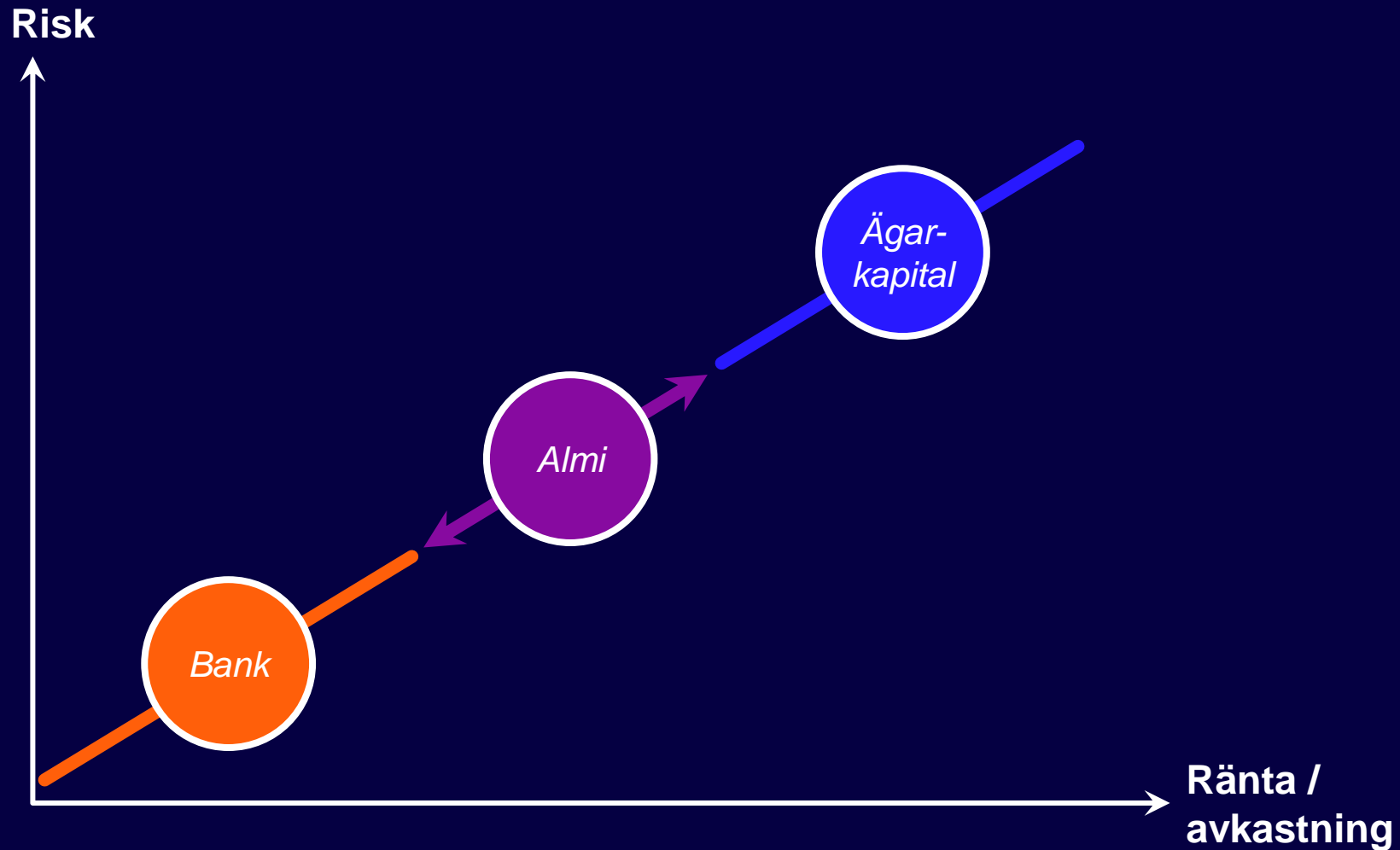
**Kapitalet ska
hållas nominellt
intakt**

**Nära samarbete
med bankerna**

**Alltid
kompletterande**

**Prissättning
utifrån risk**

Almis roll på finansmarknaden



Vad kan Almi finansiera?

- Produkt- / tjänsteutveckling
- Investering i nya maskiner, varulager
- Internationell expansion
- Rörelsekapital
- Fastigheter – för den egna rörelsen
- Första förhöjda leasingavgiften

Visualisera & simulera

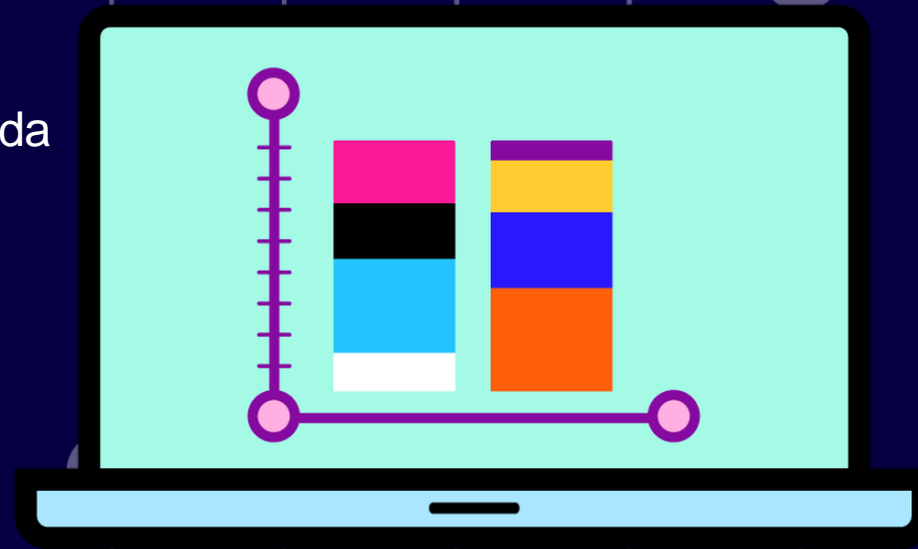
Ökad ekonomisk förståelse

Utvärdera framtida scenarier

Balans –och
resultaträkning

Jämför med
konkurrenter

Överblick på
ekonomin



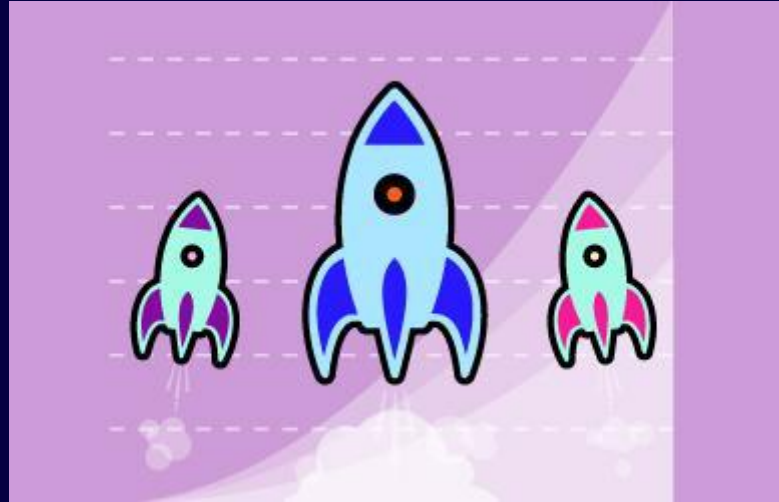
Proaktivt arbete

Utvecklingsdialog

Har du vad som krävs för att växa och nå dina mål?

Nuläge

Svagheter



Styrkor

Ambitioner

Ger en ökad insikt kring viktiga områden att arbeta med framåt

Affärsutvecklingscheckar

- Internationalisering eller Digitalisering
- 2-49 anställda
- omsättning på > 3 miljoner kronor
- 50.000 – 200.000 kr, max 50% av externa kostnaden
- projekttid 12 månader





Almi - Sveriges mest aktiva företagsutvecklare